

以色列的创新组合

面向跨国公司的千载良机



面向跨国公司的千载良机





以色列投资促进机构

投资以色列是经济和产业部下属综合性机构，致力于为广大潜在和现有投资者提供一站式服务，包括寻找投资机会、解决潜在投资障碍以及帮助投资者实现快速投资。

我们的优势在于我们能够为私人客户搭建与政府内部活动接触的桥梁。

促进外商投资

举行由重要人物、企业家和政府官员出席的前瞻性会议

投资者指导

专家级行业管理者引领潜在投资者走向成功。

投资后续支持

提供后续支持，帮助外国投资者解决遇到的难题，克服官僚障碍，扩大经营规模，营造有利的投资环境。

以我们的努力，助您投资成功

以色列的创新组合

面向跨国公司的千载良机

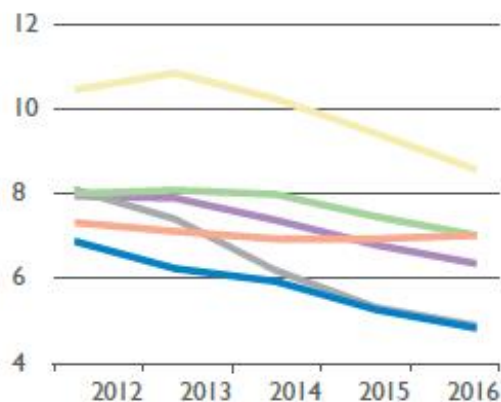


强大的经济实力

以色列经济是世界上实力最强劲的国家经济之一，十多年来一直保持稳定增长。

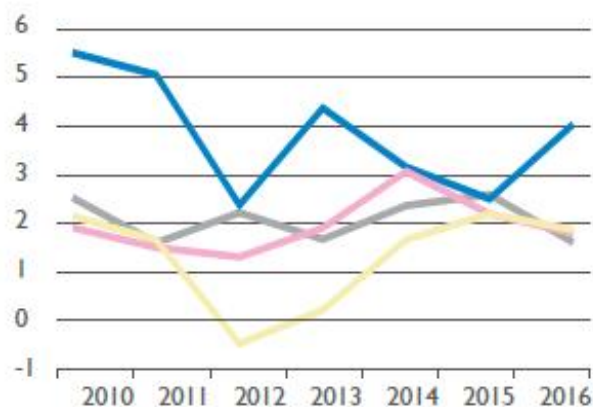
面对全球经济危机，以色列多元化的开放市场经济已经证明了其本身具有的复原力以及持续竞争力。以色列凭借固定的银行体系、弹性的劳动力市场和经验丰富的决策者在全球动荡的市场环境中占据有利地位，从而保护了投资者利益。

劳工失业率 (%)



■ 以色列 ■ 欧盟 ■ 美国 ■ 瑞典
■ 加拿大 ■ 经合组织

GDP 增长率 (%)



■ 以色列 ■ 欧盟 ■ 英国 ■ 美国

惠誉国际

信用评级
A+
前景
平稳

穆迪

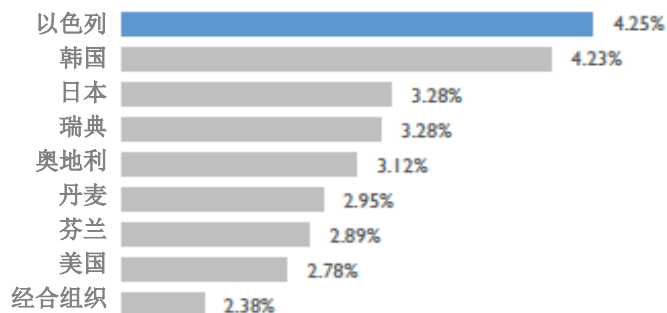
信用评级
A1
前景
平稳

标准普尔

信用评级
A+
前景
乐观

研发投入占 GDP 的百分比

第 1
全球
研发投入占 GDP 的
百分比



第 1

研发人才

第 2

研发领域

第 3

科研机构资质

第 3

产学研合作

12

诺贝尔奖获得者

最高

汇集了世界各地的研究人员数：

2017 年全球创新指数、2016 年全球竞争力报告

革命性的研发成果

前沿创新

第 2

创新领域

2016 年全球竞争力报告

约 5,000 家活跃的创业公司

在以色列投资

第 1

数字/技术技能

第 1

风险资本交易

第 1

信息通信技术服务
出口占总贸易额%

以色列初创公司平均数量超过美国初创公司平均数量的两倍、
超过欧洲初创公司平均数量的 20 倍

2017 年全球创新指数、2017 年 IMD 世界数字竞争力排行榜

知识产权注册地点是经合组织《BEPS 多边协议》建议中的一个核心问题。

关于这一问题的准则的实质是，知识产权所有者的公司间薪酬应该与其实际职能、资产和风险预测一致。

人们普遍认为，跨国公司目前正在评估其在《BEPS 多边协议》实施后的全球运营，力求将其无形资产的所有权和控制权与价值创造功能相结合。

由于以色列是全球公司许多价值创造活动的发源地，因此将新型创新组合与已经蓬勃发展的创新生态系统结合为跨国公司--为已经在以色列开展业务的以及那些对该组合进行考量的公司创造了强大的价值主张。

以色列政府强烈认为，《BEPS 多边协议》建议对于在以色列进行运营的跨国公司来说是一次机遇，因此政府决定采取必要措施促成这一机遇。

以色列推出了新的知识产权税制度，作为 2017-2018 年国家预算的一部分。新制度是针对《BEPS 多边协议》实施后的世界量身定制的，鼓励跨国公司巩固其在以色列的知识产权所有权和利润以及在以色列境内现有的研发（R&D）职能。

机遇



创新组合知识产权 激励措施

<p>企业所得税</p> <p>6% / 7.5%-12%</p> <p>超过/低于 25 亿美元的全球营业额</p>	<p>股息</p> <p>4%</p> <p>向外国公司分配的股息预 扣税</p>	<p>资本收益/退出税 (出售知识产权)</p> <p>6% / 12%</p> <p>超过/低于 25 亿美元的全球营业额</p>
<p>稳定性</p> <p>在特定条件下可以保证 10 年收益</p>		

- ✓ 知识产权资产和知识产权收入的广泛定义：收购知识产权 8 年的税收摊销。
- ✓ 申请方便：不需要额外投资，也不需要合法注册
- ✓ 轻松退出：在一定条件下，只有 6%/12% 的资本收益税，且没有任何的税收优惠追回。
- ✓ 知识产权收入不包括市场营销或制造
- ✓ 除了本出版物中提出的现有税收激励措施之外，创新组合也将如此。



资格条件

为满足资格标准，以色列公司应符合以下条件：

- ✓ 过去三年营业额中的 7% 投入研发，或每年有 2000 万美元的研发费用；以及
- ✓ 符合以下条件之一：
 1. 20% 的员工从事研发工作，或聘用了 200 名研发人员
 2. 公司此前已经进行了 200 万美元的风险投资
 3. 三年内销售额或员工年均增长 25%（超过 10 新谢克尔/280 万美元或 50 名员工）

▶ 不符合上述条件的公司，根据经济与产业部下属以色列创新局的自主决定，仍然有资格获得资助。

以色列的 NEXUS 公式

根据以色列对《BEPS 多边协议》原则的承诺，新的知识产权制度条例符合“Action 5 Nexus”方法的规定。以色列的公式旨在为本国合格公司开发的知识产权资产提供利益。该公式的总体解读如下：

$$\frac{A \times 130\%}{A + B} \times C = D$$

针对合格知识产权支出而扩展的 Nexus 方法，包括公司分支机构和无利益相关的分包商在以色列境外进行的研发活动以及以色列研发中心的知识产权收购和贸易转移。

A = 开发知识产权资产所产生的合格支出

B = 开发知识产权资产所产生的非合格支出。这类支出包括知识产权购置成本、为知识产权支付的版权费用以及外包给非以色列相关方的研发费用

C = 知识产权的应税收入，包括资本收益

D = 享有税收优惠的应税收入

机遇规划

以色列资产与利润的可能方案

将以色列研发成本外加工作部署转换成知识产权所有权模式

潜在优势

- ✓ 立即将 6% 的企业所得税用于以色列开发的知识产权收入
- ✓ 无需重新安置员工（由于现有人员持有重要职能）
- ✓ 在 Nexus 公式下实现最大利益（Action 5）
- ✓ 由于以色列具有 DEMPE 职能，可以减少未来对成本加安排的审查

收购以色列目标公司后将知识产权归于以色列所有

潜在优势

- ✓ 如果买方的全球营业额超过 25 亿美元，那么在公司收购后，以色列税率可能会从 12% 降至 6%
- ✓ 公司收购后，在转移知识产品过程中避免产生额外的税收和争议
- ✓ 提升在控股和融资结构处理方面的灵活性

向以色列出售知识产品，换取资本票据

潜在优势

- ✓ 8 年的税收摊销。
- ✓ 可以通过贸易转移和以前在以色列开发的成本加成基础上获得的知识产权独家使用相关收益（符合非欧盟国家的 Action 5 计划的例外情况）。
- ✓ 免税汇回至票据本金额（以色列无细则）

现有的激励措施

1. 研发激励措施

支持以色列公司与跨国公司开展战略合作

以色列政府通过制定激励项目提供各种实用工具和筹资平台，解决本国及国际创新生态系统的动态且不断变化的需求。其中的很多项目与跨国公司的广泛活动有关，例如：为投资新创业公司的跨国公司制定孵化器激励项目、为跨国公司提供低风险和高确定性项目；鼓励成熟和成长型公司进行技术创新的激励项目；聚焦产研合作研发先进技术和创新产品的激励项目；以及有关创新研发合作、吸引以色列的战略性外国利益相关方的平台。

跨国公司使用以色列创新局（IIA）平台的机会和益处

跨国公司本土实体的直接拨款计划

- 以色列创新局 的任一拨款计划
- 参与任一双边或多边项目（也可以与外国跨国公司合作）

通过与以色列公司的合作

- 个别项目的侦察、牵线搭桥以及联合筹资
- 跨国公司合作项目
- 技术创新实验室
- 科技孵化器
- Magnet Consortia
- 研发/项目中心激励计划（在某些领域）

注：

*以色列非欧盟跨国公司的实体可参与“地平线 2020 计划”

*以色列实体必须遵守以色列的研发法律

申请这些激励项目的缘由何在？



具备有吸引力的筹资模式：提供重大规模的经济效益、参与公司发展过程中涉及的风险。只有在项目成功达到商业化阶段（“有条件的补助金”）且仅在项目条款要求支付特许权使用费时，接受融资的公司才能承诺通过销售得到的特许权使用费向创新局偿还资金。



不夺取股权：仅根据特许权使用费偿还。



协作：跨国公司能够与以色列初创公司以及中型公司建立联系，并开展技术合作。提供重要的技术创新以及进入新技术领域的机会。

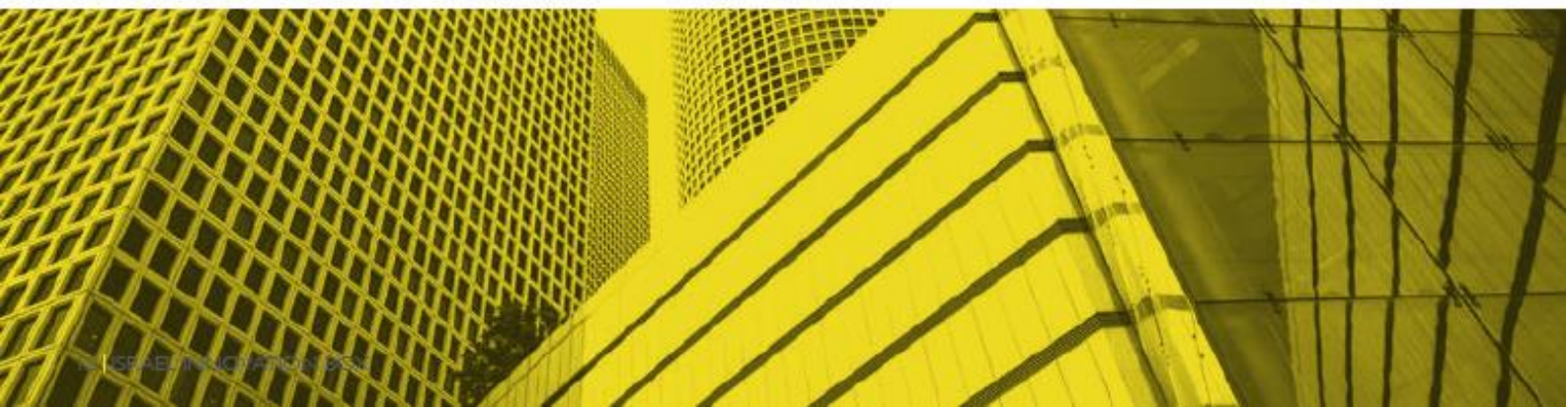


长期研发：以色列创新局激励项目使得大型公司的长期研发成为可能。这些大型公司投资开发那些可以长期在一系列产品中得到贯彻、以及用于未来发展产品和创新技术的的基础设施知识，为公司提供竞争优势和进入新市场的能力。



您在筹资平台的所得。

- 在研发支出获批的大部分项目中，提供 20% 至 50% 的重要资金支持。
- 在发展区（周边地区）经营的公司有资格获得 10% 的额外资助。





2. 现有税收优惠

在以色列有竞争力的上市工业企业有权享受企业税率优惠，具体如下：

- 位于开发区 A 的公司可享有 7.5% 的企业税减免优惠。
- 位于其他地区的公司可享受 16% 的企业税减免优惠。
- 在上述地区中，额外的股息税减免也可能适用。
- 被定义为特别优先工业企业的公司还有权享受其他税率减免优惠：开发区 A 的公司税减免为 5%，其他地区为 8%。此外，向外国总公司分配的股息预扣税率也降低至 5%。

3. 额外的激励政策

除了税收优惠外，以色列还为各个领域提供资金补助：

- 补助占批准投资额的 20%，包括固定资产（如设备、建筑物、机械等）的投资，对位于南部和北部地区的企业，补助额度再增加 10%。
- 就业补助--增聘员工补助工资成本的 20-30%。
- 在职培训计划的职业培训补助。

* 在某些情况下，一家公司可能有资格获得多项补助。



*在以色列大约有 270 家跨国公司，以上是其中一部分。



以色列外商投资和产业合作局



InvestInIsrael@economy.gov.il



+972-2-6662410



www.investinIsrael.gov.il